

# 部下の業績UP！指導力向上セミナー

## 顧客を知り、部下を知り、強い組織に成長させる指導法



【講師 野口明美】

大学卒業後、中学校の講師を経て、  
㈱リクルート入社。西日本一の業績を残す。  
退社後、研修会社を経て、  
平成13年株式会社営業会議を設立。

### 顧客と営業担当者の信頼関係は築けていますか？

「商品(サービス)について自信を持ってお勧めできる！」

「お客さまからの引き合いも多い！」

—でも、なぜだか、思ったより業績が伸びていない。

—相変わらず、価格への要求が続き利益確保に苦労している。

そんなことはありませんか？

お客さまと営業担当者の関係性・アプローチ方法を見直すことで、  
今よりも更に強い営業組織・チームに変革させましょう！

今回は、人の行動パターンを知るための効果的な分析ツール(WILY)を体験していただき、そのツールを使ったマネジメントをプロ講師野口がレクチャーします。「効果的な分析ツール(WILY) + プロ講師によるレクチャー」がセットとなった大変お得なセミナーです。この機会に是非、ご参加ください。

#### 日時

2018年 9月5日(水)  
13:15～18:00 (受付 13:00～)

#### 場所

西本町インテスビル 17階  
(大阪市西区西本町2丁目3-10)  
Osaka Metro千日前線 / 阿波座駅 徒歩6分  
Osaka Metro御堂筋線 / 本町駅 徒歩10分

#### 費用

¥10,000-(税込み)  
※自己分析ツール(WILY)受検代含む  
※参加者交流会費含む  
※事前振込にてお願いします。

#### 講座内容

##### ■第一部 :部下の業績UP！指導力向上セミナー

- ・マネジメントとリーダーシップ
- ・分析ツールの見方
- ・分析ツールを活用したマネジメント

##### ■第二部 :参加者交流会

- セミナー当日までに自己分析ツール(WILY)をWeb受検していただきます。お申し込みの際、詳細をお伝えします。
- 第二部として参加者との交流会を予定しております。

#### 申込方法

お電話またはメールにてお申込みください。申し込みの際、社名・氏名・連絡先・メールアドレスをお知らせください。

**TEL : 06-6241-8055**

**Mail : kohshi@eigyokaigi.com**

担当:山本 受付:平日10:00-18:00 (土日祝日休み)

担当:山本

主催 : 株式会社営業会議

大阪市中央区博労町4-7-5 本町TSビル301 | TEL : 06-6241-8055 | <http://www.eigyokaigi.com/>